Procedury – czyli : kolejność etapów realizacji zlecenia.

 W celu przejrzystości realizacji zlecenia pragnę Państwu przedstawić kolejne etapy:

 Etap I – Bez zobowiązań i bezpłatnie:

 1 – Zapytanie Klienta o wykonanie usługi - (oczekuję wstępnego określenia zakresu usługi)

 2 – Spotkanie z Klientem - na spotkaniu tym okazuję Klientowi próbki w celu zorientowania go w możliwych do wykorzystania materiałach i wynikających z tego różnicach jakościowych i cenowych. Spotkanie w celu „zdjęcia” wymiarów i oględzin miejsca realizacji zlecenia ( wszystko jest proste - do póki nie wiadomo o czym się mówi).

3 - Po ustaleniu z Klientem i zakresu prac ( wg sporządzonego szkicu) oraz użytych materiałów - dokonuję konkretnej wyceny .

 - Najczęściej Klient w tym momencie porównuje moją ofertę z ofertami innych wykonawców.

 Etap II – Bezpłatnie:

 4 - Jeśli po wycenie Klient jest zdecydowany na realizację zlecenia przeze mnie – wówczas wykonuję konkretny projekt realizacyjny

 5 – Przygotowuję konkretne próbki materiałów w celu ścisłego przedstawienia jakości materiałów.

 Etap III – Realizacja :

 6 – Umowa – określony zostaje: zakres prac

 termin realizacji (termin montażu w miejscu przeznaczenia)

 kwota (za jaką usługa zostanie wykonana)

 zaliczka ( ok. 30 % przewidzianej ogólnej kwoty zlecenia)

 7 – Prace warsztatowe (produkcja )

 8 – Montaż u Klienta - w ustalonym terminie .

 9 – Rozliczenie usługi.

Etap IV – Prawdopodobnie:

Spotkanie przy realizacji następnego zlecenia.

 Lub

Przypadkowe spotkanie u Znajomych Klienta którym zostałem polecony jako wykonawca.