



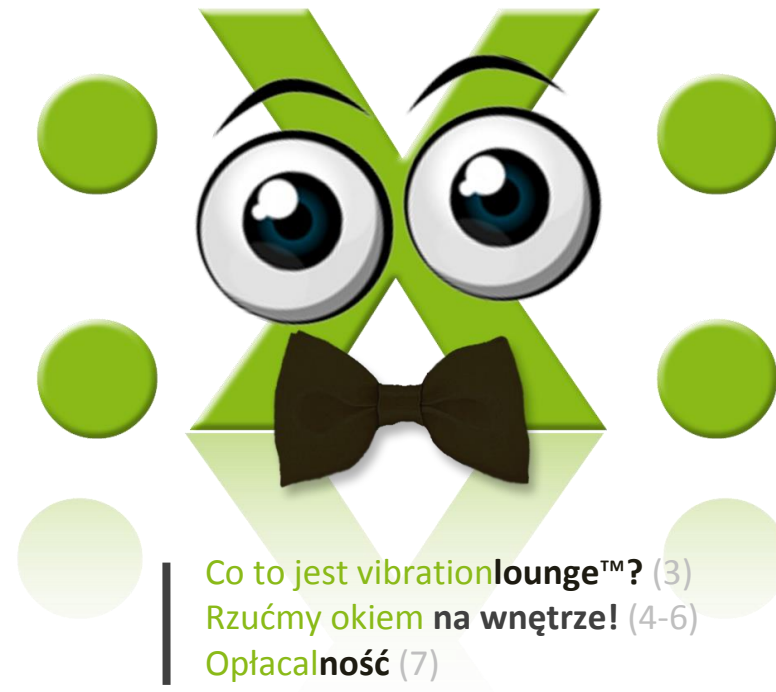
# vibration lounge™

Trening wibracyjny-sklep-studio-Koncepcja przez [wvibro:x:pert™](#)

Witam nazywam się **Profesor Xpert.**

Posiadam doświadczenie o treningu wibracyjnym od 2001 roku. Po wielu latach prowadzenia 3 własnych studiów treningu wibracyjnego miałem wiele problemów serwisowych z producentami maszyn. Więc postanowiłem sam rozpocząć sprzedaż i naprawę platform wibracyjnych. Do dnia dzisiejszego sprzedaliśmy ponad 1000 platform wibracyjnych w całej Europie. Widzę jak otwierają się nowe studia i jak się zamykają.

'Jestem Profesorem, ponieważ zrobiłem badania rynku, znalezieniem przyczyny nierentownych studiów treningu wibracyjnego. Dziś wiem dokładnie jak mają pracować mikro studia i co jest potrzebne do uruchomienia go żeby przynosił zyski. **Mogę również przekształcić Twoje studio w dochodowy biznes.** Pokażę Tobie rozwiązania jak to działa i wszystkie po kolei kroki :



Co to jest **vibrationlounge™**? (3)  
Rzućmy okiem **na wnętrze!** (4-6)  
**Opłacalność** (7)

1/5 **Koszty** (9)  
2/5 **Miejsce** (10)  
3/5 **Wyposażenie** (11)  
4/5 **Pracownicy** (12)  
5/5 **Marketing** (13)

**Poziom Studia** (14-15)

# Co to jest vibrationlounge™?

Studio vibrationlounge™  
znajdujące się w Twojej  
okolicy.



## Różnego rodzaju miasta\*:

> 20.000 mieszkańców:  
1-3 vibration lounges

20.000-60.000 mieszkańców:  
3-10 vibration lounges

60.000 - 1.000.000 mieszkańców:  
10-50 vibration lounges

\*Wszystkie te liczby  
opierają się na prawdziwych  
doświadczeniach.

**vibrationlounge™**

Trening wibracyjny-sklep-studio-Koncepcja przez **vibro:x:pert™**

# Rzućmy okiem na wnętrze!



Mikro studio vibrationlounge™ gdzie 70% ludzi z sąsiedztwa stają się zdrowsze i sprawniejsze w krótkim okresie czasu. Odwiedzają oni to komfortowe miejsce dwa razy w tygodniu, 15 minut w dniu. Pod okiem osobistego trenera, który dostosowuje trening i kontroluje pefrekcyjnie przebieg ćwiczeń.

Tylko **1/2 godziny w tygodniu ćwiczeń**, całe ciało jest sprawne. Do tradycyjnego treningu normalnie trzeba poświęcić 60-90 minut, dlatego, klienci uwielbiają te ćwiczenia.

**To wygodne, szybkie i proste!**



Mam przyjemność przedstawić Państwu Alicję. Uwielbia odwiedzać studio vibrationlounge rano, przed pójściem do biura. Dziś przyjeżdża też jej przyjaciel Andrzej, to jego pierwszy raz w studio treningu wibracyjnego.

Jest 8:30 am przy recepcji znajduje się pierwszy osobisty trener. Przyjmuje klientów, koordynuje spotkania i ćwiczenia, jeżeli czas oczekiwania jest konieczny, zaprasza ich do poczekalni. Dziś, wprowadza również ćwiczenia wibracyjne dla Andrzeja, który przychodzi na darmową lekcję i dostaje wszystkie informacje potrzebne do podjęcia decyzji do kontynuacji ćwiczeń.

W tym czasie Alicja idzie do przebieralni się przebrać w ubrania sportowe. Andrzej zmienia tylko swoje buty i idzie do sali ćwiczeń, ponieważ on nie lubi się przebierać. To jest w porządku nie mamy konieczności zmiany ubioru.



Od **8:45 am** ćwiczenia rozpoczyna się z drugim osobistym trenerem. Zawsze są dwie osoby z personelu w studiu, jeden na recepcji i drugi jest w sali ćwiczeń.

Alicja i Andrzej oraz kolejnych dwóch klientów będą ćwiczyć w tym samym czasie, ponieważ możemy mieć od 4 do 10 maszyn w studio vibrationlounge™. Osobisty trener wyjaśnia różne pozycje ćwiczeń i daje instrukcje dla klientów. Generalnie trening wibracyjny porównuje się do konwencjonalnych ćwiczeń treningu pasywnego. To urządzenie wibracyjne, które robi wszystkie ćwiczenia, dlatego ten trening jest tak lubiany.

Po 15 minutach wszystkie niezbędne ćwiczenia są wykonane. Po przebraniu o **9:00 am** Alicja i Andrzej są gotowi do rozpoczęcia nowego dnia. Andrzej jest pod wrażeniem próbnych ćwiczeń i aranżuje następne spotkanie w recepcji i podpisuje kontrakt.

## 2 x 15 minut treningu w tygodniu

Ceny od 99PLN do 199PLN/miesięcznie



# Opłacalność



## Pierwszy zysk przychodzi bardzo szybko

4 miesiące później: próg rentowności

12 miesięcy później: zwrot z inwestycji

36 miesięcy później: ≈ 600.000 PLN zysku

Posiadanie studia vibrationlounge™ jest bardzo opłacalne. Zaczynasz od minimalnej inwestycji i sprawdzonej koncepcji, szkolenia, umieszczenie wyposażenia i doskonale wykształconych pracowników. Moja strategia marketingu i sprzedaży karnetów jest idealna dla Twojej kieszeni.

Po czterech miesiącach prowadzenia vibrationlounge™, miesięczne koszty zaczynają się spłacać. Po tym etapie, można rozwijać tę działalność z zyskiem do ponad

**600.000 PLN miesięcznie.**



vibrationlounge™

Trening wibracyjny-sklep-studio-Koncepcja przez [vibro:x:pert™](#)



Teraz wyjaśniam krok po kroku, co należy zrobić, aby mieć swoje własne studio vibrationlounge™

1/5 Koszty

2/5 Miejsce

3/5 Wyposażenie

4/5 Pracownicy

5/5 Marketing



# 1/5 Kosten



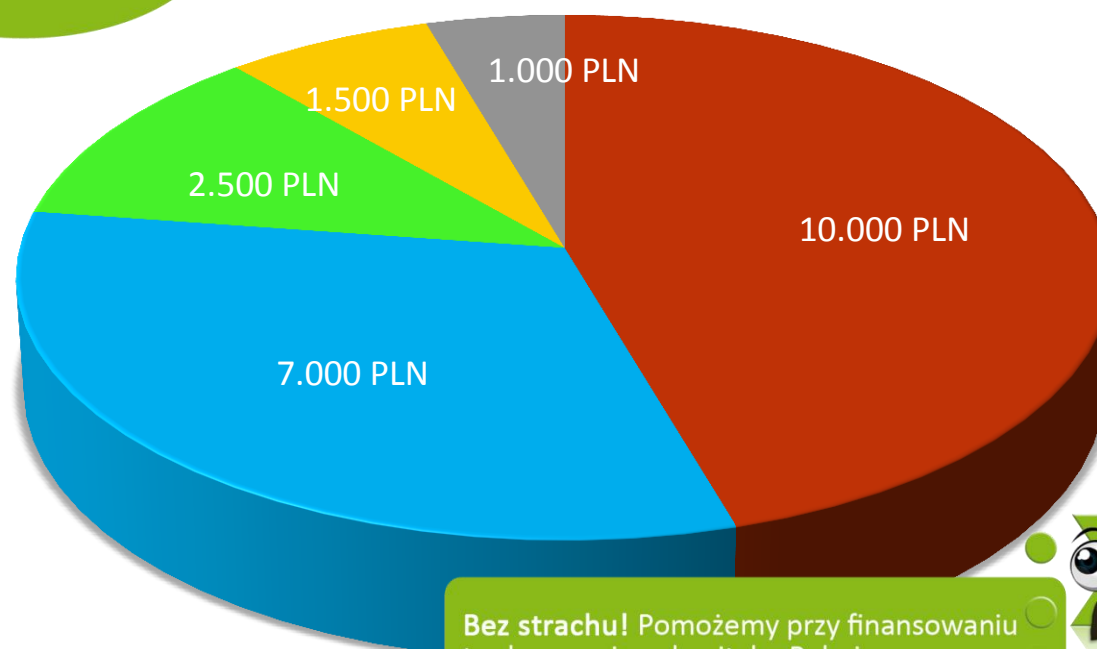
## Miesięczne koszty

≈ 22.000 PLN

- Pracownicy
- Koszty utrzymania
- Reklama i wyposażenie
- Koszty media
- Rożne

Jestem pewny ze osiągniemy to nawet taniej

Musisz skierować uwagę na **wydatki**, które pozwolą rozwinąć Twój biznes: czynsz, wynajem lub ratę za zakup miejsca na studio, kosztów mediów (woda, prąd, klimatyzacja itp...) Twoje rachunki muszą się utrzymać na stałym poziomie żeby utrzymać dobrą kondycję finansową to jest Twój cel: zyski ze studia vibrationlounge™



Bez strachu! Pomożemy przy finansowaniu tez bez swojego kapitału. Pokaże wam rozwiązania na problemy żeby zrealizować własne studio vibrationlounge™



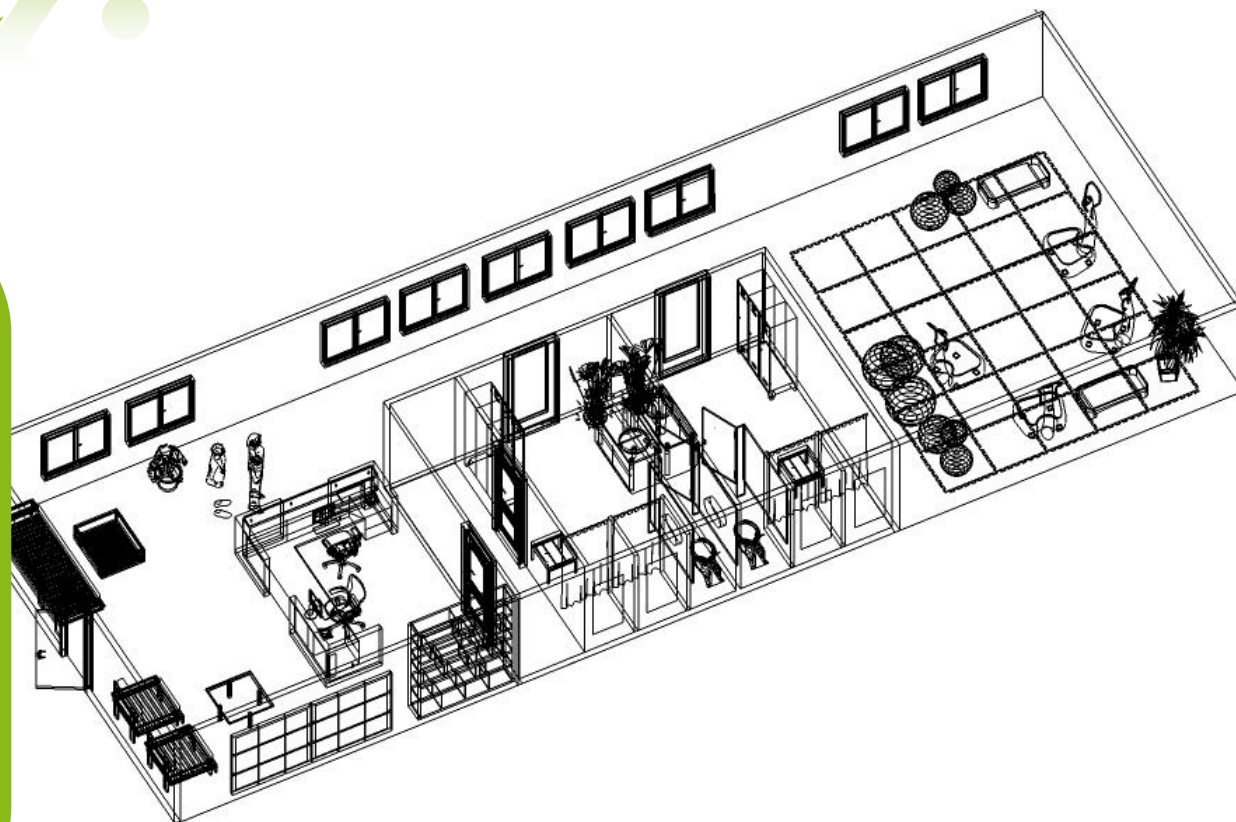
## 2/5 Miejsce



Jak mogę zacząć? Znalezienie miejsca na studio **vibrationlounge™**

To nie będzie tylko studio, będzie to komfortowe miejsce, gdzie ludzi mogą stać się zdrowsi, mocniejsi i dlatego piękniejsi.

Pomogę Ci wybrać idealną lokalizację (m<sup>2</sup>, miejsca parkingowe, czas pracy, karnety itp.) w doskonałej okolicy. Następnie, pomogę Ci dopasować wnętrze studia: rozmieszczenie, kolory, meble, niezbędne zmiany...



## 3/5 Wyposażenie



Potrzebny jest Ci konkretny rodzaj  
**platform wibracyjnych.**

Nie można używać każdych maszyn wibracyjnych, Pomogę Ci wybrać idealne. Zaczniemy z minimum czterema platformami wibracyjnymi, jakieś akcesoria, później jako trening EMS (elektrostymulacja mięśni), maszyny Kardio, konkretne akcesoria,... Pokażę ci później.

Maszyny EMS, maszyny Kardio i konkretne akcesoria będą służyć do zaproponowania trenującym różnorodne codzienne ćwiczenia.



## 4/5 Pracownicy



sprzedawcą

trenerem

Potrzebujesz najlepszych

### osobistych trenerów.

Twoi pracownicy otrzymają konkretne wykształcenie, więc będzie można ufać w swój zespół. Na początku możesz zaprosić potencjalnych pracowników i będą mogli oni udowodnić swoje zdolności. Pomogę Ci znaleźć 4-6 nowych trenerów, którzy posiadają zdolności 4 różnych charakterów. Twój idealny osobisty trener musi być sprzedawcą, kelnerką/kelnerem, trenerem i najlepszym przyjacielem klientów.

Twój osobisty trener  
powinien być:

przyjacielem

kelnerem

## 5/5 Marketing



Masz plany, w oparciu o

### strategię marketingu\*

Zanim będziesz chciał otworzyć swoje studio, musisz wiedzieć, co chcesz osiągnąć. Następnie można zrobić cały plany dla Ciebie i pokażę ci mój skrót do celu.

Twój vibrationlounge™ będzie miała swoje specjalne karnety, karnety gratisowe, informacje i ulotki, zaproszenia na imprezy i inne wydarzenia, informacje i reklamy w gazetach,... **Wszystko należy zrobić żeby stać się najbardziej popularnym miejscem w okolicy!**

**10.000**

Ulotki/Zaproszenia

**2**

Plakaty

**5.000**

Darmowe karnety

**produkt**  
firmowy

**sieć**  
społeczna

**Kreacja strony**  
internetowej

**nowości**  
mailowe

\* inkl. Reklama i Marketing von vibrationlounge™ w zestawie

**vibrationlounge™**

Trening wibracyjny-sklep-studio-Koncepcja przez **vibro:x:pert™**

# Poziom Studio



Tu są różne sposoby i możliwości: wyjaśnię wam ,  
wymogi, określony czas i wyniki jakie osiągniecie z  
**vibrationtraining2.0**



## TECZKA STARTOWA

### OPRACOWANIE KONCEPTU

Analiza lokalizacji, doradztwo finansowe i wsparcie, stworzenie marketingu, pokazanie marki produktu, projektowanie studia, prawa licencyjne.

### REKLAMA

Strategia reklamy i marketingu studia, planowanie kampanii reklamowych, opracowanie ogłoszeń, opracowanie ulotki u. karnetów darmowych, baner reklamowe, plakaty, Strona internetowa, Strona internetowa sieci społecznych.....



W naszym związku nigdy nie poczujesz się właścicielem studia bez opieki. Będę zawsze Twoim osobistym kontaktem. Pobierając teczkę startową otrzymujesz systematyczną opiekę od

**vibrationlounge™**

## WSPARCIE

### REKLAMA

- co 8 tygodni:

**nowa kampania promocyjna,**

(ulotki / reklama / karnety) z akcesoriami do treningu

wibracyjnego, wg. poziomu studia podstawowy, standardowy,

zaawansowany albo urządzenia do poziomu studia mistrzowskiego.

### FIRMOWE DORADZTWO

- 12h/Dzień: Hotline

- telefoniczna tygodniowa akcja mailowa

- miesięczne spotkanie

### KSZTAŁCENIE

- co 3 miesiące: Serwis i szkolenie

- co 3 miesiące : kurs treningowy



## Zadzwoń

odpowiemy na  
Twoje osobiste  
pytania!

### Niemcy, Szwajcaria i Austria

Sven Jochimczyk

Fon +49 (0) 2392 805 25 04

E-Mail: [info@vibroxpert.de](mailto:info@vibroxpert.de)

Web: [www.vibroxpert.de](http://www.vibroxpert.de)

### Europa Wschodnia

Anton Heinrich Krawietz

Fon +48 532 300 505

E-Mail: [info@vibroxpert.pl](mailto:info@vibroxpert.pl)

Web: [www.vibroxpert.pl](http://www.vibroxpert.pl)

### Francja, Włochy i Hiszpania

María Ramírez

Fon +49 (0) 2392 805 25 04

E-Mail: [info@vibroxpert.es](mailto:info@vibroxpert.es)

Web: [www.vibroxpert.es](http://www.vibroxpert.es)