

Spis treści:

Wprowadzenie	2
Doradztwo	3
Diagnoza	3
Oferta	5
Zarządzanie sprzedażą	5
Zarządzanie marketingiem	6
Prawo pracy i BHP	7
Organizacja konferencji i spotkań biznesowych	7
Zarządzanie zasobami ludzkimi	8
Zarządzanie wiedzą	8
Zarządzanie projektami	9
Zarządzanie zmianą	9
Zarządzanie strategiczne firmą	10
Gospodarka magazynowa	10
Cennik	10
Działalność ADVcorp	11
Stała współpraca	12

Szanowni Państwo!

Prowadzenie firmy wymaga obecnie coraz większej wiedzy oraz intuicji, a także uporządkowania. Dostępność informacji o metodach i technikach zarządzania sprawia, że wygrywają ci, którzy potrafią w optymalny sposób wykorzystać tą wiedzę i dostosować ją do potrzeb organizacji.

Działamy w oparciu o sprawdzoną empirycznie teorię, praktyczną wiedzę oraz doświadczenie. Nasze programy są budowane na podstawie diagnozy Państwa potrzeb, ukierunkowane są również na kompleksowy rozwój, bowiem tylko takie podejście maksymalizuje efektywność edukacji.

Kluczowym elementem każdej firmy są pracownicy ponieważ to oni dbają o zewnętrzny wizerunek firmy. Nawet najgenialniejsze pomysły nie byłyby możliwe do zrealizowania gdyby nie zaangażowanie ludzi wykonywujących poszczególne zadania. To w końcu także ich kapitał umysłowy daje przewagę rynkową i pozwala odnosić zamierzone sukcesy. Dlatego tak ważne jest umiejętne korzystanie z technik zarządzania zasobami ludzkimi. Techniki te pozwalają na zwiększenie kontroli nad pracownikami, dynamiczny wpływ na polepszenie jakości pracy oraz na zwiększenie motywacji pracowników a co za tym idzie zwiększenie efektywności i wydajności w organizacji. Chcemy podzielić się z Państwem naszą wiedzą, a także doświadczeniem w tym zakresie.

Nasi doradcy posiadają bogate doświadczenie wynikające z pracy w różnych branżach. Gotowi są dla Państwa podzielić się swoją wiedzą w sposób prosty i efektywny. W naszych programach doradczych przekażemy nowoczesne, konkretne narzędzia zarządzania, które znacząco zwiększą motywację całego zespołu i przyniosą oczekiwany zysk dla Państwa firmy.

Nie zamierzamy wyważać „otwartych drzwi”, będziemy uczyć jedynie tego, co jest potrzebne Państwa pracownikom do wydajnej i satysfakcjonującej pracy w Państwa firmie.

Mamy nadzieję, że nasza oferta spotka się z Państwa zainteresowaniem oraz, że zaowocuje długoterminową współpracę. Gorąco zachęcamy do zapoznania się bliżej z działalnością naszej firmy i z naszą ofertą.

Mamy głęboką nadzieję, że dołączycie Państwo do grona naszych zadowolonych klientów.

Doradztwo

Nasze programy doradcze mają służyć Państwu w komfortowym wprowadzaniu zmian. Umożliwiają w sposób zoptymalizowany wykorzystywać zasoby organizacji. Myśląc o zasobach mamy na myśli zasoby materialne jak i umysłowe. Jak wiadomo firma może dysponować nawet najbardziej nowoczesnym zapleczem technicznym jednak bez odpowiednio wykwalifikowanego i zmotywowanego personelu nie wykorzysta ona w pełni swojego potencjału.

Nasze programy są szyte na miarę dlatego rozwijamy tylko te elementy które tego wymagają. Po zakończeniu cyklu programowego pozostajemy również przez cały czas w kontakcie z Państwem, aby sprawdzić czy zastosowane narzędzia i wdrożone systemy, odnoszą zamierzony skutek.

Zbliżając się do Państwa potrzeb nasi specjaliści pracują na terenie firmy, ponieważ wychodzimy z założenia, że o wiele skuteczniej podejmuje się działania i wprowadza zmiany w miejscu, w którym te zjawiska zachodzą. Umożliwia to także stały kontakt z pracownikami, co wpływa na zwiększenie wydajności naszych działań. Aby usprawnić system działania korzystamy z nowoczesnych rozwiązań teleinformatycznych dzięki, którym jesteśmy w stałym kontakcie zarówno z zarządem jak i poszczególnymi pracownikami.



Diagnoza

Diagnoza pozwala prawidłowo określić potrzeby Państwa firmy, a także dostosować narzędzia, które wpłyną na efektywną, a co najważniejsze szybką zmianę funkcjonowania firmy jak i poszczególnych pracowników. W diagnozie wykorzystujemy takie narzędzia jak:

Audyt personalny

Pozwala on kompleksowo ocenić pracowników. Dzięki temu procesowi mamy wgląd do wewnętrznej struktury organizacji. W efektywny sposób możemy określić rolę danego pracownika w zespole oraz jego poziom umiejętności i zaangażowania.

Audyt komunikacyjny

Pozwala rozpoznać skuteczność działań komunikacyjnych. Dzięki temu możemy określić strukturę komunikacyjną wewnątrz Państwa firmy. Możemy prześledzić dokładny ślad komunikacyjny i zbadać jakie informacje docierają do poszczególnych elementów organizacji. Możemy określić również rolę poszczególnych struktury komunikacyjnych stwierdzając czy elementy w nich zawarte spełniają swoje założone zadania.



Identyfikacja i Analiza Potrzeb Edukacyjnych

Jest to system diagnozy potrzeb szkoleniowych. Umożliwia on dokładne rozpoznanie poziomów wiedzy i umiejętności poszczególnych pracowników. Pozwala przyjrzeć się celom edukacyjnym pracowników i organizacji, a co za tym idzie skutecznie nakreślić kierunki rozwoju pracowników i przedsiębiorstwa.

Development Centre

Pozwala na obserwację symulacji problemowej w zespołach pracowniczych. Umożliwia przez to określenie mocnych oraz słabych stron pracowników oraz zespołów. Daje możliwość rozpoznania ról w zespole i wyłonienia z niego liderów. Dzięki temu procesowi możemy przyjrzeć się panującemu klimatowi wewnątrz organizacji. Określić poziom wiedzy i umiejętności pracowników oraz określić ich poziom dostosowania się do posiadanego przez nich stanowiska pracy.



Ocena 360 st.

Polega na zebraniu przez nas opini o pracowniku od osób jej podwładnych bądź zwierzchników, a także tych osób, które mają z nią styczność w pracy i po za nią. Wpływa to znacząco na zobiektywizowanie informacji o sposobie jej pracy, a także jej umiejętnościach oraz zdolnościach i potrzebach. System ten pozwala spojrzeć szerzej na kompetencje osoby badanej, ponieważ ocena nie jest wydawana tylko i wyłącznie na podstawie jej samooceny czy też obserwacji jej działań, ale zawiera w sobie istotną ocenę reszty zespołu. Metoda ta wyraźnie uwydatnia wszelakie pożądane i nie pożądane elementy funkcjonowania pracownika zarówno w ramach pracy w zespole jak i na zewnątrz. Całość badania jest anonimowa.

Oferta:

Zarządzanie sprzedażą

Jednym z podstawowych celów każdej firmy jest przyniesienie zysków. Dlatego sprzedaż produktów jest priorytetowym obszarem działalności gospodarczej. Na efektywne zarządzanie sprzedażą składa się wiele działań z takich zakresów jak: marketing, finansowanie, logistyka czy też obsługa klienta. O końcowym efekcie decyduje umiejętny wybór odpowiednich narzędzi, które umożliwiają skuteczny i efektywny kontakt z obecnymi jak i potencjalnymi klientami. Warto przy tym pamiętać, że nieefektywny proces sprzedaży nie tylko obniża przychody, ale generuje również wysokie koszty, często nie współmierne do podejmowanych działań.

Dlatego w tym obszarze bardzo cenna staje się wiedza i odpowiednie umiejętności. Naszym priorytetem jest przekazanie Państwu wiedzy w tym obszarze, oraz pomoc we wdrożeniu tych elementów które w sposób efektywny i długofalowy zaowocują zwiększeniem sprzedaży. Proponujemy w tym zakresie następujące działania:

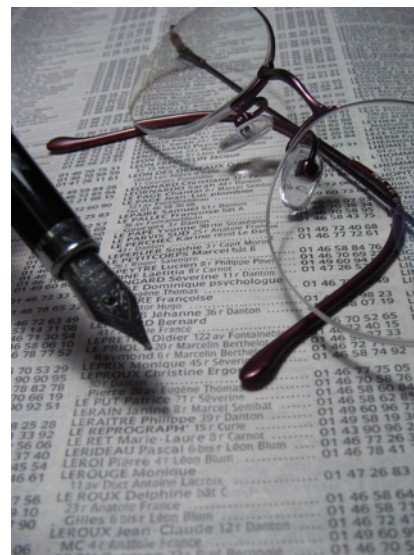
- Kontrola działań handlowych
- Prognozowanie zysków
- Podnoszenie efektywności sprzedaży
- Identyfikacja wartościowych grup klientów
- Cross-selling i Up-selling
- Monitorowanie procesu sprzedaży
- Sporządzanie raportów
- Ocena sprzedaży i efektywności pracy
- Budowanie struktur sprzedażowych
- Tworzenie profesjonalnych prezentacji sprzedażowych
- Wprowadzanie i rozwój nowoczesnych technologii w sprzedaży
- Opracowanie systemu lojalnościowego dla partnerów, klientów
- Otwieranie nowych kanałów sprzedaży
- Segmentacja klientów i rynku
- Opracowanie systemu reklamacji



Zarządzanie marketingiem

Zarządzanie marketingiem jest bardzo istotnym elementem. Zwiększona świadomość konsumencka, wzrost popularności produktu czy usługi zależy głównie od tego jak poprowadzimy kampanię marketingową. Proponujemy Państwu przygotowanie oraz przeprowadzenie kampanii marketingowej. Bardzo istotne jest bowiem sukcesywne zwiększanie popularności produktu bądź usługi, poprzez utrzymanie bądź modyfikacje istniejącego planu marketingowego. Chcemy pomóc Państwu w wykreowaniu i zmaksymalizowaniu skuteczności działań marketingowych poprzez takie elementy jak:

- Tworzenie planu marketingowego oraz budowa strategii marketingowej i promocyjnej
- Rozwój i dostosowanie komunikacji firmy z jej otoczeniem
- Optymalizacja struktury organizacyjnej Działu Marketingu
- Optymalizacja istniejących działań marketingowych
- Analiza ofert, kanałów komunikacji oraz pośredników handlowych
- Wprowadzenie efektywnej kampanii telemarketingowej
- Tworzenie i optymalizacja sposobu działania Trade Marketingu w firmie
- Tworzenie polityki cenowej oraz rabatowej
- Opracowanie strategii dystrybucji i rozwiązań logistycznych
- Audyt marketingowy
- Audyt stron www
- Wprowadzenie i rozwój e-marketingu
- Kreowanie wizerunku menedżerów/właściciel firm
- Budowa wizerunku marki
- Business event
- Produkt events
- Programy promocji targowej i wystawienniczej
- Place branding
- Guerilla marketing
- Event marketing
- Employer Branding
- Incentive event
- Tworzenie materiałów reklamowych



Prawo pracy i BHP

Udzielimy Państwu szczegółowych informacji na temat prawa pracy oraz BHP. Nasi specjaliści przeprowadzą niezbędne badania i szkolenia na terenie państwa organizacji. Proponujemy w tym zakresie następujące działania:

- Umów o pracę na czas nieokreślony, określony, zastępstwo
- Ubezpieczenia firmy
- Praw i obowiązków pracowników
- Badania okresowe
- Badania specjalistyczne
- BHP
- Audyt BHP



Organizacja konferencji i spotkań biznesowych

Dobrze zaplanowane spotkanie biznesowe to ponad połowa sukcesu w relacjach z potencjalnymi kontrahentami. Wiedza na temat kultury, etykiety biznesowej, pozwala w skuteczny sposób przeprowadzić spotkanie. Chcemy podzielić się z Państwem wiedzą na temat kompleksowego sposobu zarządzania spotkaniami, tak aby Państwo i potencjalny kontrahent był zadowolony ze spotkania. Możemy również przygotować dla Państwa konferencję biznesową opartą o najwyższe standardy, a także zorganizować spotkanie firmowe, które będzie dobrą okazją do świętowania swojego kolejnego sukcesu.

W zakres oferowanych usług wchodzi:

- Przygotowanie spotkania partnerskiego
- Organizacja spotkania firmowego
- Przygotowanie konferencji i prezentacji
- Zorganizowanie zaplecza konferencyjnego
- Zorganizowanie spotkania firmowego
- Przygotowanie i opracowanie zaproszeń
- Rozesłanie zaproszeń
- Obsługa listy gości
- Translacja symultaniczna
- Wykonanie materiałów informacyjnych
- Organizacja spotkań z dziennikarzami
- Przygotowanie zaplecza logistycznego wydarzenia (transport, catering, nocleg)



Zarządzanie zasobami ludzkimi

Pracownicy to prawdziwy i najważniejszy kapitał każdej firmy. Zmotywowani, dobrze dobrani oraz posiadający odpowiednią wiedzę pracownicy wpływają na dynamiczny rozwój organizacji. Dlatego priorytetem dla każdej firmy powinno być prawidłowe zarządzanie zasobami ludzkimi. Z przyjemnością pomożemy Państwu we wdrażaniu efektywnej strategii personalnej firmy, dzięki takim elementom jak:

- Opracowania i wdrożenia systemów rekrutacji oraz selekcji
- Opisów i wartościowania stanowisk pracy
- Planowania zasobów kadrowych
- Employeeship - budowanie zaangażowania pracowników
- Budowania nowych i ewaluacji istniejących systemów ocen pracowniczych
- Budowania nowych i ewaluacji istniejących systemów motywacyjnych
- Tworzenia systemów ścieżek awansów i rezerw kadrowych
- Badania potrzeb szkoleniowych i kreowania polityki szkoleń
- Oceny okresowej pracowników
- Zarządzania kompetencjami
- Komunikacji zespołowej
- Team bulding



Zarządzanie wiedzą

Zarządzanie wiedzą jest kluczowym elementem podnoszenia sprawności i efektywności działań pracowników. To wiedza jest największą wartością organizacji. Odpowiednie systemy identyfikacji oraz zarządzania wiedzą powodują iż możemy mówić o silnych fundamentach funkcjonowania organizacji. Istotny jest również sposób w jaki gromadzi, przetwarza i przechowuje się wiedzę . W tym zakresie proponujemy Państwu

- Optymalizacja procesów gromadzenia i dzielenia się informacją
- Planowanie systemu komunikacji wewnętrznej i obiegu informacji
- Workflow
- Udrożnienie przepływu informacji
- Identyfikacja Kluczowych węzłów wiedzy
- Politykę zarządzania wiedzą
- Zwiększanie efektywności i produktywności pracowników
- Bezpieczeństwo obiegu informacji



Zarządzanie projektami

Podstawowymi korzyściami wynikającymi z dobrego zarządzania projektami są: zwiększona wydajność w dostarczaniu usług i towarów, efektywny rozwój organizacji, uzyskanie przewagi nad konkurencją, precyzyjna ocena ryzyka oraz jakości organizacji. Przyczym należy pamiętać, że aby się tak stało należy opracować odpowiednią strategię. Dlatego proponujemy Państwu w tym zakresie wsparcie na które składa się:

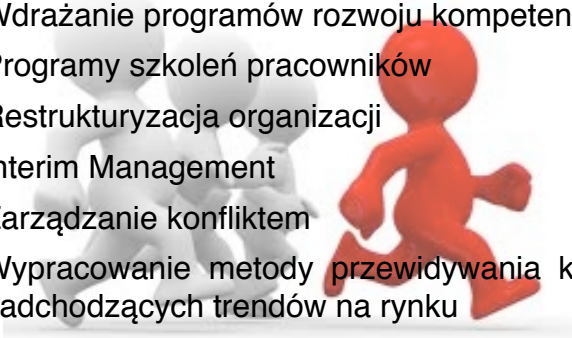
- Analiza projektu
- Przygotowanie struktury projektu
- Konstrukcja budżetu
- Przygotowanie systemu monitorowania projektu
- Zarządzanie ryzykiem w projekcie
- Zarządzanie zmianami w trakcie projektu
- Przeprowadzenie oceny oraz prognozy dla projektu



Zarządzanie zmianą

W nieustających i dynamicznych zmianach otoczenia istotne jest to, aby potrafić się do niej dostosować. Bez odpowiednich umiejętności, narzędzi oraz wiedzy bardzo prosto jest stracić kontrolę nad tymi zmianami. Dlatego proponujemy Państwu wspólne podjęcie wyzwania jakim jest wypracowanie takiego systemu, który pozwoli w sposób komfortowy wdrożyć w Państwa organizacji zmiany. Pomóc w tym wyzwaniu mogą takie działania jak:

- Diagnoza stanu organizacji i gotowości do zmian
- Planowanie strategii i procesu zmian organizacyjnej
- Wdrożenie poprawnej komunikacji zmiany w organizacji
- Zarządzanie oporem wobec zmian
- Coaching liderów zmian
- Wdrażanie programów rozwoju kompetencji kluczowych dla zarządzania zmianą
- Programy szkoleń pracowników
- Restrukturyzacja organizacji
- Interim Management
- Zarządzanie konfliktem
- Wypracowanie metody przewidywania konsekwencji zamierzonych działań, oraz nadchodzących trendów na rynku



Zarządzanie strategiczne firmą

Strategiczne zarządzanie firmą jest podstawowym elementem w kierowaniu organizacją. Pomożemy Państwu sformułować oraz wdrożyć odpowiednią dla Państwa firmy strategię, sformułowaną na podstawie jasnie określonych priorytetów. Pomożemy również osiągnąć porozumienie co do strategicznych celów. Proponujemy w tym zakresie następujące działania:

- Rozwój i wzrost potencjału organizacji
- Planowanie i wdrażanie strategii w firmie
- Mapowanie strategii
- Projektowanie strategiczne
- Zarządzanie projektami
- Projektowanie i optymalizacja struktur organizacyjnych
- Zarządzanie zmianą organizacji
- Systemy motywacyjne i systemy wynagrodzeń
- Zarządzanie ryzykiem
- Optymalizacja cen
- Zarządzanie czasem



Gospodarka magazynowa:

System logistyczny przedsiębiorstwa wpływa znacząco na sprawną obsługę klienta. Kluczową kwestią dla logistyki przedsiębiorstwa staje się zatem wydajna, nowoczesnie zorganizowana gospodarka magazynowa. Pomożemy Państwu nie tylko efektywnie zarządzać magazynem.

W tym zakresie proponujemy następujące elementy:

- Zminimalizowanie powtórnych ruchów materiałowych
- Zoptymalizowanie przepływu towarów
- Planowanie i wykonywanie inwentaryzacji

Cennik usług:

Wszystkie ceny negocjowane są indywidualnie i są uzależnione od wybranego programu coachingowego oraz czasu.

Działalność ADVcorp

Szkolenia

Nasza firma zajmuje się przeprowadzaniem szkoleń zamkniętych dla pracowników, managerów oraz właścicieli firm. Przeprowadzamy je z takich zakresów jak: sprzedaż, negocjacje, obsługa klienta, marketingu, zarządzania zasobami ludzkimi, rozwoju osobistego, technologii IT. Wszelkie szkolenie są przygotowane pod potrzeby konkretnych sytuacji oraz wymagań, są one także poprzedzone niezbędnymi wywiadami oraz analizami. Realizując szkolenia dla Państwa korzystamy z nowoczesnych narzędzi i wieloletniego doświadczenia w przeprowadzaniu szkoleń.

Coaching

Nasza firma zajmuje się przeprowadzaniem indywidualnych oraz grupowych coachingów. Stosujemy metody oparte o najwyższe standardy wyznaczone w tej dziedzinie. Pozwalamy również na pełen monitoring przeprowadzanych działań oraz zmian jakie zachodzą w trakcie i po zakończeniu wspólnego kontraktu. Opieramy się na zasadzie pełnego zaufania oraz metod i zasad stworzonych wspólnie z Państwem opartych o zasady etyczne. Oferujemy coachingi dla właścicieli firm, ich menedżerów, a także pracowników. Nasze spotkania odbywają się w wybranym przez państwa miejscu, może to być zarówno w Państwa firmie jak i poza nią. W ramach naszej oferty proponujemy wyjazdy coachingowe, które pozwalają zarówno nabrać dystansu, jak i w pełniejszy sposób wykorzystać potencjał coachowanego. Jesteśmy w stanie przeprowadzić również coaching za pośrednictwem wideokonferencji.

Organizacja spotkań biznesowych

Oferujemy Państwu pomoc w realizacji konferencji, spotkań oraz wyjazdów biznesowych. W oparciu o najwyższe standardy możemy zapewnić Państwu sale konferencyjne, transport w wybrane miejsca, bazy noclegowe, catering, a także ochronę oraz atrakcje. Przygotujemy dla Państwa listę gości, niezbędne materiały oraz zaprosimy prelegentów. Przygotujemy plan spotkania bądź wyjazdu.

Gry strategiczne

Symulacyjne gry biznesowe dają szansę na zdobycie cennego doświadczenia. Metoda ta uznawana jest przez wielu ekspertów w dziedzinie rozwoju i zarządzania za najbardziej efektywna. W grze wykorzystuje się opracowaną wcześniej fabułę, w której każdy uczestnik wciela się w przygotowaną siebie rolę. Daje to możliwość precyzyjnego zbadania poziomu wiedzy i umiejętności w praktyce, Każdy scenariusz niesie ze sobą element edukacyjny. Gry biznesowe dzięki wyzwaniom, dynamicznej akcji, angażują, pobudzają oraz integrują ludzi. Dostarczają również inspiracji w dalszej pracy zawodowej.

Stać współpraca z Adventure Corporation to szereg korzyści dla:

Pracodawcy

- uniknięcie ryzyka ponoszenia kosztów rotacji personelu;
- łatwy dostęp do wysokiego standardu usług;
- zwiększenie lojalności i motywacji pracowników;
- uatrakcyjnienie oferty rekrutacyjnej;
- zwiększenie pozyskiwanych przychodów.

Pracownika

- stały wzrost kompetencji zawodowych;
- rozwój umiejętności interpersonalnych;
- współpraca w zmotywowanym i zgranym zespole;
- umiejętne radzenie sobie w sytuacji stresowej;
- efektywne wykonywanie zadań zawodowych.