

Favore.pl > Katalog usług > Zdrowie i uroda > Kosmetyczne, fryzjerskie i pokrewne > Kosmetyka ciała i twarzy [Więcej »](#)

Znajdź usługę Miejscowość Województwo cała Polska

[Reklamuj się na Favore.pl](#)

[Dodaj swoją ofertę »](#)


Etaty w dystrybucji Colway24 & Hygiaino Group [nr 211860]

Lokalizacja: [Kraków](#), [Warszawa](#), [Wrocław](#), [Lublin](#)

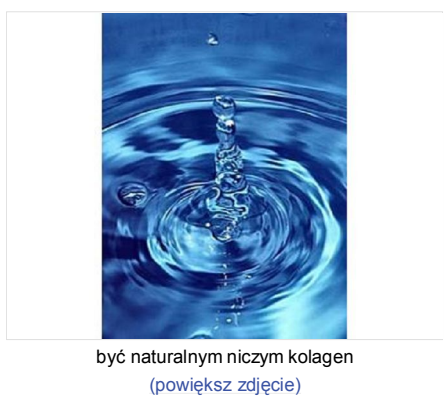
Więcej: etap tworzenia sieci placówek konsultacyjnych, reprezentujących Colway24

[Zobacz inne oferty z tej kategorii](#) · [Wystaw opinię](#) · [Dodaj do ulubionych](#)

Informacje

Cena	Rabat 19% tylko dla klientów z Favore.pl
Usługodawca	 wars49_hygiaino <input type="button" value="Zadaj pytanie"/> <input type="button" value="Rezerwuj termin"/> Firma: Hygiaino Group & Colway24 / Warszawa E-mail: wyślij wiadomość Dodatkowe: jedyna dystrybucja interaktywna (szukaj w google: Colway24) Hygiaino Group Uwaga: podczas kontaktu z usługodawcą prosimy powołać się na Favore.pl (otrzymasz rabat 19%)
Realizacja	na miejscu, u klienta, zdalnie (na odległość)
Godziny	poniedziałek-piątek: 10:00-18:00 sobota: 10:00-14:00 Więcej: preferowana korespondencja i ustalenia spotkań w Colway24
Płatności	gotówka, przelew na konto, karta płatnicza, karta kredytowa Więcej: refundacja systemowa Colway24 w całym kraju Nie masz gotówki? Weź korzystny kredyt!

Galeria



Zobacz także

Inne oferty z tej kate
Oferty z miejscowość
[Kraków](#), [Warszawa](#),
[Wrocław](#), [Lublin](#)

Mebłociątki Dla Dzieci

Wszystko do Urządzenia Domu. Katalog 2010. Sprawdź Naszą Ofertę!
www.IKEA.com/pl

Przeñośny Rzutnik Pisma

Nobo Quantum 2523T, f-ra, gwarancja do końca czerwca za 790 PLN netto
www.businessonline.com.pl

Manicure Pedicure SPA

Depilacja woskiem z dojazdem! Rabat 20% na pierwszą wizytę
www.moblinespa.com

Malix - outsourcing IT

obsługa informatyczna firm Aplikacje, strony www, sklepy online
www.malix.pl

Reklamy Google

Opis

Oferujemy współpracę na etacie konsultanta z zakresem HR, alternatywne stanowiska w Dziale Rozwoju Kontaktów z Klientami (Customer Business Development - CBD). Nie jesteśmy jedynymi przedstawicielami firmy wchodzącej w skład oferty pakietowej Krajowego Programu Naturalnej Ochrony Zdrowia i pozdrawiamy w imieniu grupy systemowej Colway24 wszystkich partnerów Colway w kraju i za granicą. Specyficzność i odrębność systemowa z zainicjowaną interaktywną konsumpcją (poza siecią handlowych placówek w internecie) skłaniają do zapoznania potencjalnych kandydatów z rzetelną informacją dotyczącą możliwości rozwoju i powiązanych korzyści finansowych. Preferujemy zdrowe podejście do zamierzeń firmy macierzystej na drodze wzajemnej współpracy i obopólnych korzyści w oparciu o system gwarantujący rozwój trwałych struktur i najlepszych relacji biznesowych. Tak więc zanim ktokolwiek dokona wyboru grupy do współpracy z firmą powinien przeanalizować poruszane aspekty działalności w dowolnej strukturze podlegającej firmie macierzystej tym bardziej, że tworzone są stacjonarne placówki konsultacyjne (każde województwo) z działalnością wychodzącą daleko poza obręb własnych interesów prowadzonego sklepu. Z naszej strony życzymy udanej współpracy w dowolnej grupie Colway! **WSKAZÓWKA:** Jak można skutecznie zarzącać własny biznes? Życie pokazuje, że niektórzy dystrybutorzy poczynili w tym kierunku ogromne postępy. Idąc za ich przykładem należy obowiązkowo założyć sklep internetowy przekształcając własny MLM w biznes klasyczny, ograniczając się jedynie do sprzedaży produktu w oparciu o monopolizację lokalnego rynku kosztem czasu własnych nowych dystrybutorów. Najlepiej jest zareklamować się w sieci jako centralny ośrodek logistyczny w dystrybucji produktów bo i tak niewiele osób sprawdzi pod wskazanym adresem istniejące zaplecze a w rzeczywistości jego brak. Możliwości wirtualnej fikcji są nieograniczone o czym świadczą hasła nierównoważonych autorów z manią wielkości np.: " Ministerstwo Internetu zaleca i tu pojawia się produkt IT ". Jedyną wyłączność na dystrybucję produktów na bazie kolagenu naturalnego uzyskała firma Colway S.J. i z racji przyjętego sposobu sprzedaży nikt nigdy nie będzie posiadał monopolu dystrybucyjnego. Nie chcą się jednak pogodzić z tym i zasadami Kodeksu Etycznego ci, którzy ustawili się korzystnie wcześniej na fali a obecnie prowadzą coś co bardziej przypomina posadkę ze znamionami procederu a nie uczciwy biznes MLM. Na przestrzeni kilkudziesięciu lat systemy tego wehikułu ekonomicznego ewoluowały do poziomu dojrzałego i wzorcem do przyjęcia powinny być te najlepsze z naciskiem na aspekt etyczny specyfiki zawodu. Najbardziej żalonym faktem jest często to iż "najwięksi " (niestety tylko z obrotu !) liderzy nie respektują podstawowych zasad regulacji etycznych a wręcz nawet nie wiedzą o ich istnieniu. W ten między innymi sposób udowodnili sobie , że uprawiają partyzantkę " strzelając w lesie nawet do swoich" . W praktyce należałoby zacząć od bazy Prospektów i wzajemnego szacunku pomiędzy Dystrybutorami na etapie sponsorowania Prospektów. Wdrożony system w oparciu o właściwą hierarchię wartości, samodoskonalenie i kulturę zawodu zagwarantuje stabilność rozwojową struktur oraz szybką ekspansję na pozostałe kontynenty zaznaczając rosnącą pozycję firmy w branży. Wszystko zależy od ludzi i właściwych relacji w strukturze. Tymczasem nieświadomi mechanizmów dźwigni informacyjnej internetu nowi Dystrybutorzy zasilając szeregi grupy wykonują często jałową pracę darmowych naganiaczy na lokalny sklep internetowy, bezwarunkowo dbając wyłącznie o własne obroty. Świętą niemalże zasadą każdego zdrowego MLM-u z etycznego widzenia jest zachowanie linii sponsorowania na drodze kontaktu, rekomendacji i dalszej współpracy. Złamanie tej generalnej zasady świadczy jedynie o prymitywnym poziomie mentalnym i pazerności osoby, która dopuściła się tego. Za prymitywnością idzie najczęściej prostota w tłumaczeniu się, że "widocznie relacje były niewłaściwe" skoro ktoś z ulotki trafił do sklepu. A wystarczy tylko spytać o kontakt aby rozbudować strukturę. Dlaczego nikt tego nie robi? O co chodzi ? Odpowiedź zna każdy: jak nie wiadomo o co chodzi to chodzi o pieniądze! Zaćmienie umysłu "co bardziej przedsiębiorczych" każe widzieć w prospekcie wyłączność na klienta karmiąc go opowieściami o potencjale reprezentowanym w handlu, wielkości własnej struktury i pinach w klapie oferując jednocześnie podpisanie kontraktu. W tych okolicznościach faktyczny sponsor w osobie nowego Dystrybutora staje się nic nie znaczącym trybikiem pierwszego kontaktu w mechanizmie naganiania świeżej klienteli na sklep internetowy. Wypaczenie istoty podłoża MLM i spójnych korzyści obopólnych skazuje taką grupę na śmierć naturalną z wiadomych przyczyn ale najgorsze jest kaleczenie ludzi, którzy nigdy nie wrócą i wydadzą odpowiednią opinię o firmie macierzystej, która nie ponosi bezpośrednio winy. Nie przywykliśmy czarować i upiększać rzeczywistość więc podaliśmy aspekty funkcjonowania w strukturach powiązanych dla właściwego wyciągnięcia wniosków zarówno przez kandydatów, działających już Dystrybutorów a nade wszystko Menedżerów aby zadbali o własny poziom zwłaszcza mentalny adekwatnie do statusu zgodnie z oczekiwaniami firmy Colway i partnerów w strukturze. Idą nowe lepsze czasy rozwoju firmy wraz z dodatkowymi mechanizmami marketingowymi i systemem opartym na etyce naszej specjalności co w konsekwencji wyeliminuje chore rozwiązania jednostronnej korzyści. Jeżeli nawet przetrwają w tym biznesie byli "monopolisci" to i tak ich przytoczone tłumaczenie się (o relacjach) będą im odbijały się czkawką do końca ich istnienia w tym biznesie. Aby w naszych strukturach było najmniej (a najlepiej żeby wcale ich nie było !) ludzi "z krótkimi widelcami" (długim widelcem można jedynie w gronie nakarmić się nawzajem - analogia do biznesu). **ANI ŻYCIA, ANI LUDZI NIE DA SIĘ OSZUKAĆ ! MUSIMY PAMIĘTAĆ, ŻE TO CO ROBIMY ZAGŁUSZA TO CO CHCEMY POWIEDZIEĆ !**

[Zadaj pytanie](#) · [Rezerwuj termin](#) · [Wystaw opinię](#) · [Zobacz podobne oferty](#)

Pliki do pobrania

Pobierz	Colway24 puzzle Hygiaino Group 1 Dokument w formacie Adobe Acrobat (pdf)	1 MB
Pobierz	życzenia od Hygiaino / Colway 24 Dokument w formacie Adobe Acrobat (pdf)	658,5 kB

Pobierz	a Hygiaino Colway24 Dokument w formacie Adobe Acrobat (pdf)	1 MB
Pobierz	Colway24 Hygiaino Group bez podziałów Dokument w formacie Adobe Acrobat (pdf)	664,3 kB
Pobierz	1wiedza (preferencje Hygiaino) Colway2... Dokument w formacie Adobe Acrobat (pdf)	427,1 kB

Rabaty

Nazwa	Przy zamówieniu	Wartość rabatu
Powołaj się na Favore.pl, otrzymasz rabat!	Tylko dla klientów z Favore.pl	19%

Etaty w dystrybucji Colway24 & Hygiaino Group - wyświetleń 1035 od 11-07-2010 (utworzona: 11-07-2010, modyfikacja: 11-07-2010)

[O nas](#) [Bezpieczeństwo](#) [Reklama](#) [Praca](#) [Program partnerski](#) [Dla webmasterów](#) [Archiwum](#) [Tagi](#)

Korzystanie z portalu oznacza akceptację [regulaminu](#)

Monetized by **Business**
Ad Network