

Plan Marketingowy "PARTNER NaturaMedica"

Podstawą współpracy firmy Natura Medica z Konsultantami
jest różnicowy plan marketingowy
"PARTNER NaturaMedica"

Plan Marketingowy "PARTNER NaturaMedica" składa się z dwóch części:

1. Poziomu **NORMAL**

określającego wysokość premii wynikającej z obrotu punktowego wykonanego przez Konsultanta i jego Grupy.

2. Poziomu **PRESTIGE**

stanowiącego podstawę wynagradzania czołowych Liderów.

Konsultant - Członek Klubu NaturaMedica.

Grupa - Konsultant wraz ze wszystkimi zarekomendowanymi przez siebie Konsultantami oraz ich Grupami.

Punkty premiowe - każdy produkt ma przyporządkowaną wartość punktową, np. preparat CHOLESTEROL posiada wartość 9,55 pkt. Wartości punktowe podane są w cenniku produktów dostępnych dla każdego Konsultanta NaturaMedica w Strefie Klubowej (logowanie ze strony: www.naturamedica.com.pl). Punkty służą do wyliczania premii.

Obrót punktowy grupy - suma punktów od wszystkich produktów zakupionych w danej Grupie.

Okres rozliczeniowy - miesiąc kalendarzowy.

POZIOM NORMAL - Pierwsza część premii

PREMIA z obrotu punktowego Konsultanta i jego struktur

wysokość premii 40%	dla obrotu punktowego od 10 do 49
wysokość premii 43%	dla obrotu punktowego od 50 do 99
wysokość premii 46%	dla obrotu punktowego od 100 do 149
wysokość premii 49%	dla obrotu punktowego od 150 do 199
wysokość premii 52%	dla obrotu punktowego od 200 do 299
wysokość premii 55%	dla obrotu punktowego od 300 do 449
wysokość premii 58%	dla obrotu punktowego od 450 do 699
wysokość premii 61%	dla obrotu punktowego od 700 do 999
wysokość premii 62%	dla obrotu punktowego od 1000 do 1499
wysokość premii 63%	dla obrotu punktowego od 1500 do 1999
wysokość premii 64%	dla obrotu punktowego od 2000 do 2499
wysokość premii 65%	dla obrotu punktowego od 2500 do 2999
wysokość premii 66%	dla obrotu punktowego od 3000 do 3499
wysokość premii 67%	dla obrotu punktowego od 3500 do 4499
wysokość premii 68%	dla obrotu punktowego od 4500 do 5499
wysokość premii 69%	dla obrotu punktowego od 5500 do 6499
wysokość premii 70%	dla obrotu punktowego od 6500 do 7499
wysokość premii 71%	dla obrotu punktowego od 7500 do 8499
wysokość premii 72%	dla obrotu punktowego od 8500 do 9999
wysokość premii 73%	dla obrotu punktowego od 10000 do 11499
wysokość premii 74%	dla obrotu punktowego od 11500 do 12999
wysokość premii 75%	dla obrotu punktowego od 13000 do 14499
wysokość premii 76%	dla obrotu punktowego od 14500 do 15999
wysokość premii 77%	dla obrotu punktowego od 16000 do 17499
wysokość premii 78%	dla obrotu punktowego od 17500 do 18999
wysokość premii 79%	dla obrotu punktowego od 19000 do 21499
Lider NaturaMedica	wysokość premii 82% dla obrotu punktowego powyżej 21500

Jeżeli chcesz otrzymać premię, musisz spełnić jeden zasadniczy warunek: w okresie rozliczeniowym, za który chcesz otrzymać premię, musisz dokonać zakupu produktów NaturaMedica o wartości co najmniej 10 punktów.

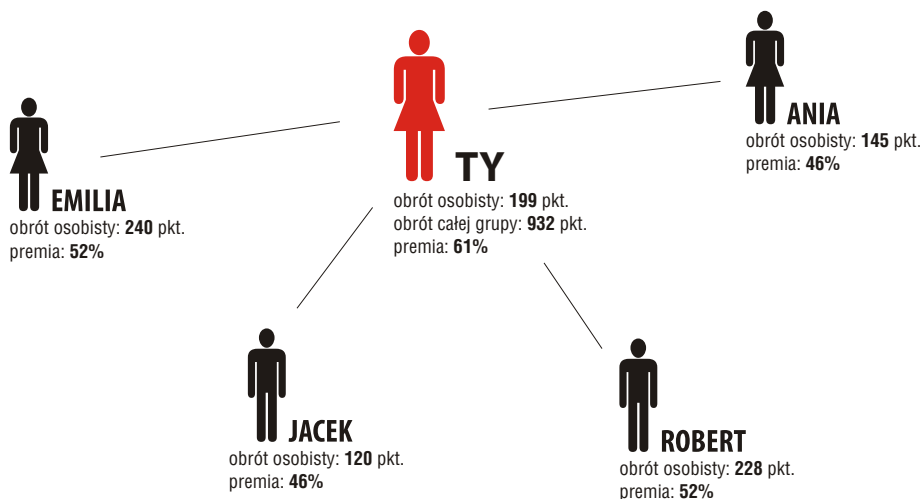
POZIOM NORMAL - Przykłady

Premia uzależniona jest od obrotu punktowego całej grupy i wyliczana jest w następujący sposób:

$$\text{obrót punktowy grupy} \times \text{poziom procentowy} = \text{kwota premii}$$

Zasady naliczania i podziału premii ilustrują poniższe przykłady:

1. Posiadasz strukturę złożoną z Ciebie i 3 Konsultantów. Każda z osób osiągnęła następujący obrót punktowy:



Łączny obrót grupy wynosi: $199+240+120+228+145=932$ pkt. Jest to wartość, za którą przysługuje premia w wysokości 61%. Każdy z Twoich Konsultantów wypracował obrót, za który otrzymuje premię. Wielkość procentowa przysługujących im premii zostanie odjęta od Twojego poziomu premii z obrotu danego Konsultanta.

Obliczmy procentową wielkość premii od obrotu Twoich Konsultantów przypadającą na nich i na Ciebie:

Emilia	240 pkt.	premia Konsultanta: 52%	Twoja premia: $61\% - 52\% = 9\%$
Jacek	120 pkt.	premia Konsultanta: 46%	Twoja premia: $61\% - 46\% = 15\%$
Robert	228 pkt.	premia Konsultanta: 52%	Twoja premia: $61\% - 52\% = 9\%$
Ania	145 pkt.	premia Konsultanta: 46%	Twoja premia: $61\% - 46\% = 15\%$

Obliczmy kwotę Twojej premii:

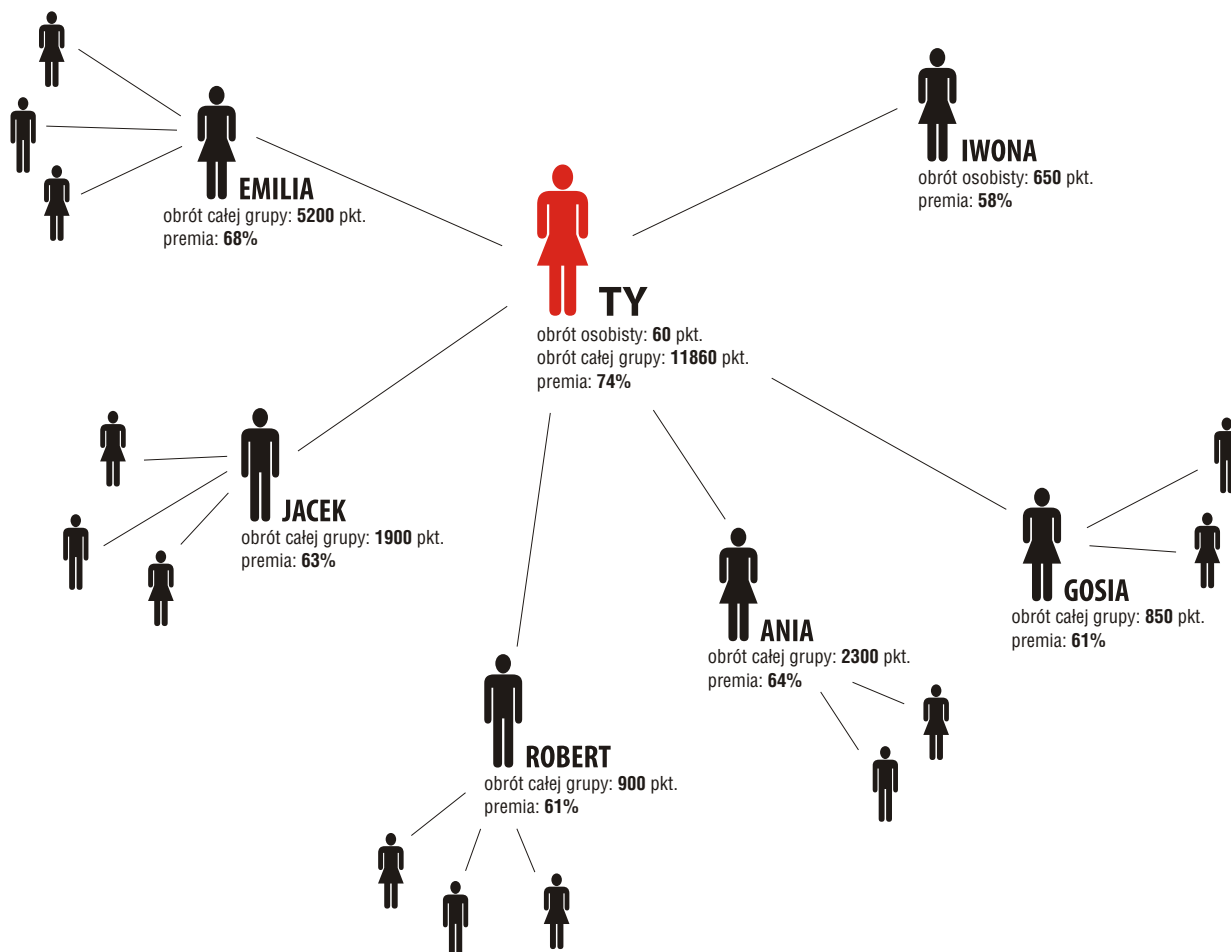
od swoich zakupów otrzymasz	199 pkt.	x	61%	=	121,39 zł
od zakupów Emilii otrzymasz	240 pkt.	x	9%	=	21,60 zł
od zakupów Jacka otrzymasz	120 pkt.	x	15%	=	18,00 zł
od zakupów Roberta otrzymasz	228 pkt.	x	9%	=	20,52 zł
od zakupów Ani otrzymasz	145 pkt.	x	15%	=	21,75 zł

razem **203,26 zł**

ZARABIASZ:

203,26 PLN

2. Posiadasz strukturę złożoną z Ciebie i 6 Konsultantów, z których 5 posiada już swoje własne grupy.
Obrót punktowy wygląda następująco:



Łączny obrót grupy wynosi: 11860 pkt. Jest to wartość, za którą przysługuje premia w wysokości 74%.
Każdy z Twoich Konsultantów wypracował obrót, za który otrzymuje premię. Wielkość procentowa przysługujących im premii zostanie odjęta od Twojego poziomu premii z obrotu danego Konsultanta.

Obliczmy procentową wielkość premii od obrotu Twoich Konsultantów przypadającą na nich i na Ciebie:

Emilia	5200 pkt.	premia Konsultanta: 68%	Twoja premia: 74% - 68% = 6%
Jacek	1900 pkt.	premia Konsultanta: 63%	Twoja premia: 74% - 63% = 11%
Robert	900 pkt.	premia Konsultanta: 61%	Twoja premia: 74% - 61% = 13%
Ania	2300 pkt.	premia Konsultanta: 64%	Twoja premia: 74% - 64% = 10%
Gosia	850 pkt.	premia Konsultanta: 61%	Twoja premia: 74% - 61% = 13%
Iwona	650 pkt.	premia Konsultanta: 58%	Twoja premia: 74% - 58% = 16%

Obliczmy kwotę Twojej premii:

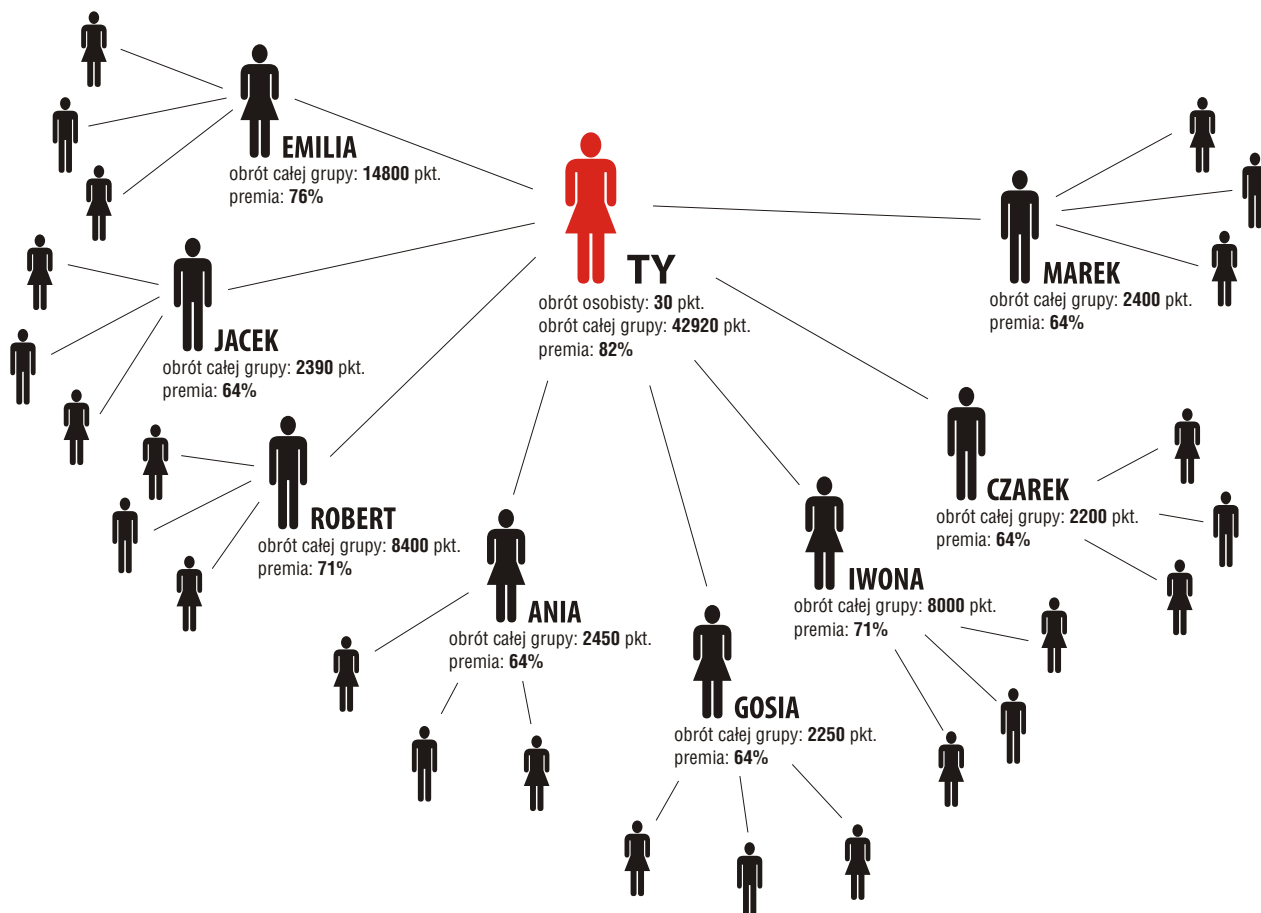
od swoich zakupów otrzymasz	60 pkt.	x 74%	= 44,40 zł
od zakupów Emilii otrzymasz	5200 pkt.	x 6%	= 312,00 zł
od zakupów Jacka otrzymasz	1900 pkt.	x 11%	= 209,00 zł
od zakupów Roberta otrzymasz	900 pkt.	x 13%	= 117,00 zł
od zakupów Ani otrzymasz	2300 pkt.	x 10%	= 230,00 zł
od zakupów Gosi otrzymasz	850 pkt.	x 13%	= 110,50 zł
od zakupów Iwony otrzymasz	650 pkt.	x 16%	= 104,00 zł

razem 1126,90 zł

ZARABIASZ:

1126,90 PLN

3. Posiadasz strukturę złożoną z Ciebie i 8 Konsultantów, z których każdy posiada własną strukturę.
Obrót punktowy wygląda następująco:



Łączny obrót grupy wynosi: 42920 pkt. Jest to wartość, za którą przysługuje premia w wysokości 82%.
Każdy z Twoich Konsultantów wypracował obrót, za który otrzymuje premię. Wielkość procentowa przysługujących im premii zostanie odjęta od Twojego poziomu premii z obrotu danego Konsultanta.

Obliczmy procentową wielkość premii od obrotu Twoich Konsultantów przypadającą na nich i na Ciebie:

Emilia	premia Konsultanta: 76%	Twoja premia: 82% - 76% = 6%
Jacek	premia Konsultanta: 64%	Twoja premia: 82% - 64% = 18%
Robert	premia Konsultanta: 71%	Twoja premia: 82% - 71% = 11%
Ania	premia Konsultanta: 64%	Twoja premia: 82% - 64% = 18%
Gosia	premia Konsultanta: 64%	Twoja premia: 82% - 64% = 18%
Iwona	premia Konsultanta: 71%	Twoja premia: 82% - 71% = 11%
Czarek	premia Konsultanta: 64%	Twoja premia: 82% - 64% = 18%
Marek	premia Konsultanta: 64%	Twoja premia: 82% - 64% = 18%

Obliczmy kwotę Twojej premii:

od swoich zakupów otrzymasz	30 pkt.	x 82%	= 24,60 zł
od zakupów Emilii otrzymasz	14800 pkt.	x 6%	= 888,00 zł
od zakupów Jacka otrzymasz	2390 pkt.	x 18%	= 430,20 zł
od zakupów Roberta otrzymasz	8400 pkt.	x 11%	= 924,00 zł
od zakupów Ani otrzymasz	2450 pkt.	x 18%	= 441,00 zł
od zakupów Gosi otrzymasz	2250 pkt.	x 18%	= 405,00 zł
od zakupów Iwony otrzymasz	8000 pkt.	x 11%	= 880,00 zł
od zakupów Czarka otrzymasz	2200 pkt.	x 18%	= 396,00 zł
od zakupów Marka otrzymasz	2400 pkt.	x 18%	= 432,00 zł

razem 4820,80 zł

ZARABIASZ:

4820,80 PLN

POZIOM PRESTIGE - Druga część premii

PREMIA z całkowitego obrotu punktowego firmy Natura Medica

Group Master NaturaMedica	wysokość premii 5,0% z obrotu punktowego całej firmy
Silver Group Master NaturaMedica	wysokość premii 1,3% z obrotu punktowego całej firmy
Golden Group Master NaturaMedica	wysokość premii 1,0% z obrotu punktowego całej firmy
Platinum Group Master NaturaMedica	wysokość premii 0,5% z obrotu punktowego całej firmy
Diamond Group Master NaturaMedica	wysokość premii 0,2% z obrotu punktowego całej firmy

8% całkowitych obrotów firmy Natura Medica, liczonych w punktach obrotowych, **stanowi pulę do podziału** za dany okres rozliczeniowy, pomiędzy wszystkich Konsultantów, którzy osiągnęli wymagany poziom budowy struktury.

Premia z tytułu całkowitego obrotu punktowego firmy Natura Medica **jest dzielona proporcjonalnie** pomiędzy wszystkich Konsultantów kwalifikujących się do POZIOMU PRESTIGE.

Będąc beneficjentem drugiej części premii (POZIOM PRESTIGE) na wyższym poziomie, **zatrzymujemy prawo do premii z niższych szczebli**, np. jeżeli posiadamy tytuł Golden Group Master przysługuje nam premia z poziomów: Group Master, Silver Group Master oraz Golden Group Master.

PAMIĘTAJ! *Jeżeli chcesz otrzymać premię, musisz spełnić jeden zasadniczy warunek: w okresie rozliczeniowym, za który chcesz otrzymać premię, musisz dokonać zakupu produktów NaturaMedica o wartości co najmniej 10 punktów.*

TYTUŁY w NaturaMedica

Poziom NORMAL

tytuł **Lider NaturaMedica**

przysługuje Ci po uzyskaniu obrotu punktowego,
w jednym okresie rozliczeniowym, na poziomie minimum **21500** punktów.

Poziom PRESTIGE

tytuł **Group Master NaturaMedica**

przysługuje Ci jeżeli Twoja struktura spełniła, za dany okres rozliczeniowy, jedno z dwóch kryteriów:

- znajdują się bezpośrednio pod Tobą minimum dwaj Konsultanci z tytułem Lider NaturaMedica
- znajduje się bezpośrednio pod Tobą minimum jeden Konsultant z tytułem Lider NaturaMedica oraz minimum dwie nogi po minimum 11000 punktów obrotu każda

tytuł **Silver Group Master NaturaMedica**

przysługuje Ci jeżeli Twoja struktura spełniła, za dany okres rozliczeniowy, jedno z trzech kryteriów:

- znajdują się bezpośrednio pod Tobą minimum trzech Konsultanci z tytułem Lider NaturaMedica
- znajdują się bezpośrednio pod Tobą minimum dwaj Konsultanci z tytułem Lider NaturaMedica oraz minimum dwie nogi po minimum 11000 punktów obrotu każda
- znajduje się bezpośrednio pod Tobą minimum jeden Konsultant z tytułem Group Master NaturaMedica oraz minimum dwie nogi po minimum 11000 punktów obrotu każda

tytuł **Golden Group Master NaturaMedica**

przysługuje Ci jeżeli Twoja struktura spełniła, za dany okres rozliczeniowy, następujące kryterium:

- znajdują się bezpośrednio pod Tobą minimum dwaj Konsultanci z tytułem Silver Group Master NaturaMedica

tytuł **Platinum Group Master NaturaMedica**

przysługuje Ci jeżeli Twoja struktura spełniła, za dany okres rozliczeniowy, następujące kryterium:

- znajdują się bezpośrednio pod Tobą minimum dwaj Konsultanci z tytułem Golden Group Master NaturaMedica

tytuł **Diamond Group Master NaturaMedica**

przysługuje Ci jeżeli Twoja struktura spełniła, za dany okres rozliczeniowy, następujące kryterium:

- znajdują się bezpośrednio pod Tobą minimum dwaj Konsultanci z tytułem Platinum Group Master NaturaMedica

Pamiętaj:

Plan Marketingowy "PARTNER NaturaMedica" został stworzony z myślą o osobach zorientowanych na osiągnięcie sukcesu poprzez budowę struktur i uzyskanie dochodu pasywnego z tego tytułu.

Będąc beneficjentem Planu Marketingowego "PARTNER NaturaMedica"

- kupujesz co miesiąc produkty NaturaMedica za minimum 10 punktów
- pozyskujesz do współpracy kolejnych Konsultantów
- sprawujesz opiekę nad swoją Grupą
- korzystasz z narzędzi pracy udostępnionych przez Natura Medica (np. bezpłatnej strony internetowej)
- korzystasz z akcji promocyjnych organizowanych przez Natura Medica
- bierzesz udział w Planach Motywacyjnych NaturaMedica (np. wycieczkach do ciepłych krajów)

i co najważniejsze,

na koniec miesiąca **cieszysz się zarobkiem!**

Natura Medica

Biuro Zarządu:

ul. Lubicka 44, 87-100 Toruń
email: biuro@naturamedica.com.pl
www.naturamedica.com.pl

Dział Zamówień:

tel. 56 623 81 45
fax 56 623 81 42
kom. 0-601 734 998
email: zamowienia@naturamedica.com.pl