

Szkolenie korespondencyjne „SPECJALISTA DS. FUNDUSZY UNIJNYCH” Program (projekt inwestycyjny) „kod-SPECKOR”	
<b>Etap I</b>	
	<b>WPROWADZENIE DO FUNDUSZY UNIJNYCH DLA FIRM</b> <b>OMÓWIENIE PROGRAMÓW:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Regionalny Program Operacyjny (RPO)</li> <li>• Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka (PO IG)</li> <li>• Program Operacyjny Infrastruktura I Środowisko (PO IiŚ)</li> <li>• Program Rozwoju Obszarów Wiejskich (PROW)</li> </ul>
	<b>PODSTAWOWE INFORMACJE</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• kwalifikacja podmiotowa</li> <li>• ile, dla kogo</li> <li>• kwalifikowalność projektu</li> <li>• kwalifikowalność wydatków</li> </ul>
	<b>PROJEKT</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• zarządzanie projektem</li> <li>• pojęcie projektu i jego poszczególne elementy</li> <li>• matryca logiczna projektu (porządkowanie wiedzy na temat projektu)</li> </ul>
	<b>BIZNES PLAN</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• struktura biznes planu</li> <li>• zasady wypełniania biznes planu dla projektu inwestycyjnego</li> </ul>
<b>TEST</b>	
<b>Etap II</b>	
	<b>1. SPORZĄDZANIE BIZNES PLANU dla projektu inwestycyjnego (ćwiczenia)</b>
	<b>2. PRZYGOTOWANIE WNIOSKU O DOFINANSOWANIE DLA FIRMY:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• analiza projektu pod kątem merytorycznym</li> <li>• analiza pod kątem możliwych źródeł finansowania</li> <li>• wybór właściwego Programu Operacyjnego w przypadku danego projektu.</li> </ul>
	<b>3. WNIOSEK O DOFINANSOWANIE PROJEKTU na konkretnym przykładzie:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• opracowanie i wypełnienie przykładowego formularza wniosku</li> </ul>
	<b>4. ZASADY ROZLICZEŃ PROJEKTÓW INWESTYCYJNYCH</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• zobowiązania beneficjenta</li> <li>• sprawozdawczość z realizacji projektu</li> <li>rozliczenia wydatków inwestycyjnych - wniosek o płatność</li> </ul>
	<b>5. WNIOSEK O PŁATNOŚĆ</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- omówienie sposobu wypełniania wniosku o płatność</li> <li>- sporządzenie wniosku o płatność</li> </ul>
	<b>6. BONUS „ JAK ODNIEŚĆ SUKCES W TEJ BRANŻY? „</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Jak zacząć?</li> <li>• Jak znaleźć klienta?</li> <li>• Jak rozmawiać z klientem?</li> <li>• Jak podpisać pierwszą umowę?</li> <li>• Jak odnieść sukces w tej branży?</li> </ul>
<b>TEST</b>	
<b>Wysłanie Zaświadczeń</b>	
<b>Test Akredytacyjny (opcja)</b>	